



Développement Commercial – Donner de la valeur à votre démarche commerciale

Objectifs :

Interagir intelligemment avec son environnement. Construire sa stratégie, répondre au besoin du client en apportant de la valeur à chaque étape de la démarche commerciale. Construction des outils qui animent la démarche commerciale au quotidien : Plan de compte, guide préparatoire à la prise de rendez-vous, guide d'entretien client, plan de sensibilisation interne à la démarche commerciale, préparation de rendez-vous achat, guide de qualification d'un besoin, proposition commerciale, construction d'une soutenance, plan d'action commercial.

Contenu :

Première partie : Appréhender l'écosystème de la fonction commerciale

Objectif : pour bien cerner le rôle du commercial, il est important que celui-ci ait bien identifié l'écosystème avec lequel il va devoir composer. Devenir un véritable partenaire pour son client, un apporteur de solutions

Deuxième partie : La stratégie de compte

Contribution du compte client à la stratégie d'entreprise, effort commercial, actualité du compte, ambition à moyen et long terme...il s'agira de bâtir une stratégie de compte. Celle-ci se traduira au travers d'un plan d'action commercial.

Troisième partie : Le cycle de vie d'une vente

Ce troisième chapitre, est une revue étape par étape de la démarche commerciale. Quel rôle attendu du commercial ? Comment apporter de la valeur à chacune de ces étapes en s'appuyant sur quels outils ?

Moyens pédagogiques :

Slides, paper board et guide de formation

Evaluation / Attestation / Certification :

Mise en situation/ Attestation de formation



Contexte : Une force commerciale doit apporter une parfaite connaissance du marché, une vision claire de l'objectif commercial ainsi qu'une démarche parfaitement construite.

Public : Commercial en prise de fonction ou souhaitant acquérir une meilleure connaissance de la fonction. Personnes en reconversion

Prérequis : pas de prérequis

Durée : 8h.

Renseignements :

87.23.06.06/ 40.43.73.88
commercial@tfsf.pf

Préinscription :

www.tahitiflightsservices.com

**Prenez votre envol
avec TFSF !**